



**Sati** Supp

**Amazon Marketplace:  
Εισαγωγή & Ανάλυση των δυνατοτήτων της πλατφόρμας**

---

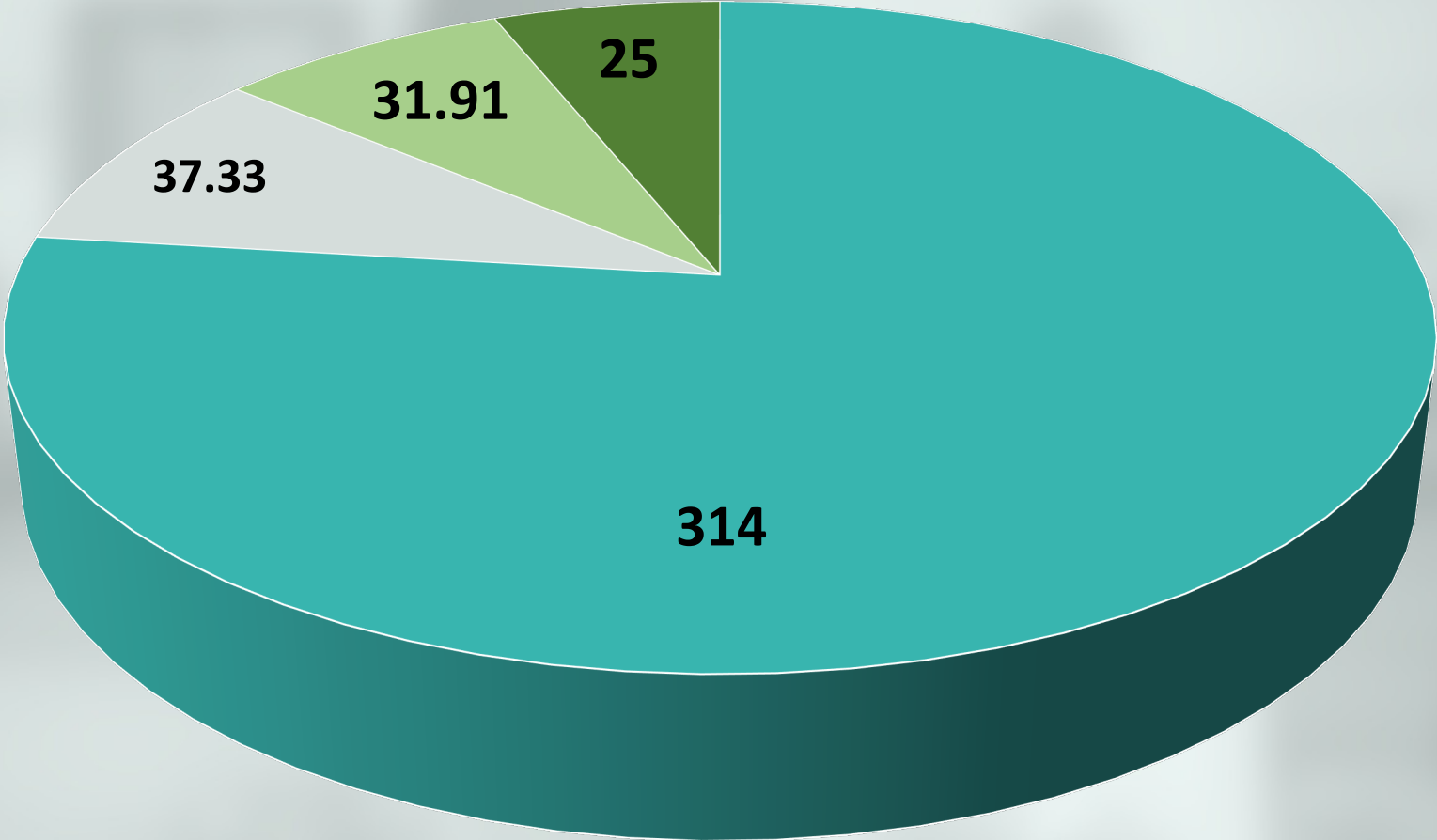
satisupp.com

ecommercehellas.gr

# AMAZON Marketplaces

NET SALES OF AMAZON 2021 (IN BILLION U.S. DOLLARS)

■ United States (77%) ■ Germany (9%) ■ United Kingdom (8%) ■ France / Italy / Spain (6%)

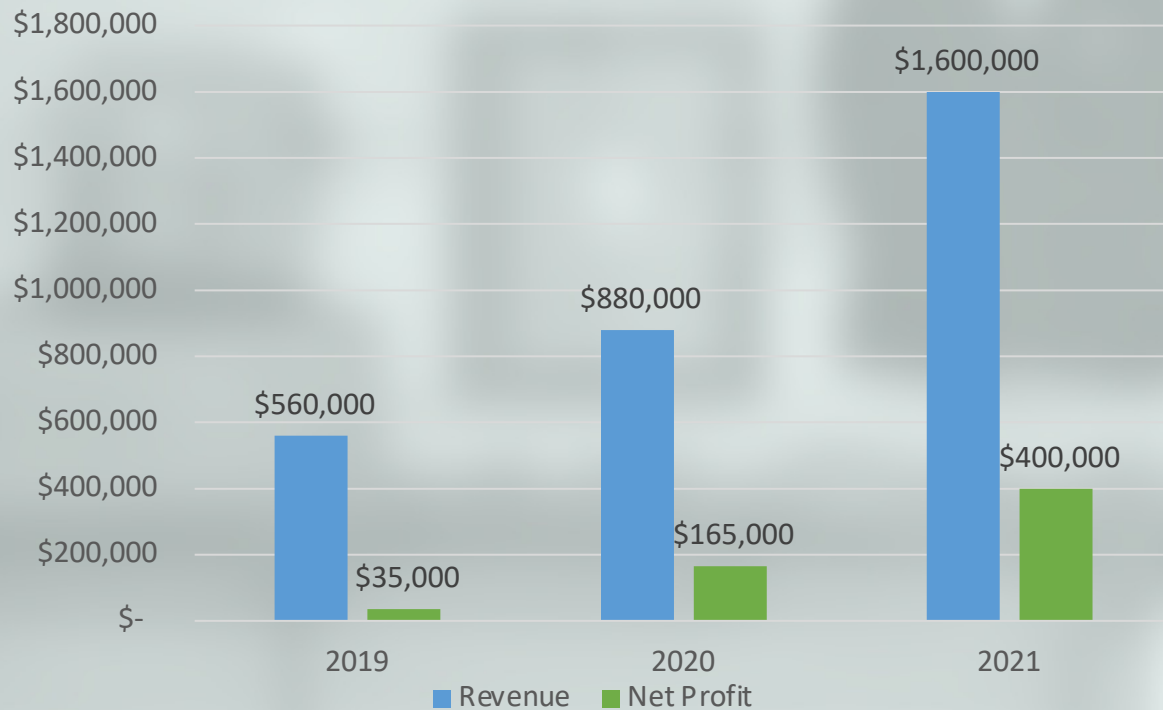


# Πλεονεκτήματα της Amazon

- Εκατομμύρια πιθανοί πελάτες
- Εύκολη εξαγωγή και είσοδος σε νέες αγορές / B2C made easy
- Άριστα Fulfilment Services (FBA) & εξυπηρέτηση πελατών
- Ευκολία στην διαχείριση VAT, αποδείξεις κτλ.
- Brand Awareness

# Case Study 1: Health & Personal Care

Brand Growth YoY



- Εκκίνηση από την αγορά του UK στα τέλη του 2018 με επέκταση στην αγορά της Γερμανίας κατά τη διάρκεια του 2019
- Focus στα PPC Campaigns και στο Review Building προϊόντων κατά το 2019 που απέδωσαν τις επόμενες χρονιές
- 371% αύξηση κέρδους από το 2019 στο 2020 και 57% από το 2020 στο 2021
- Best Seller Badges σε προϊόντα του Brand για αρκετούς μήνες
- Expansion σε όλα τα Ευρωπαϊκά Marketplaces και πρόσφατα και στο US με περισσότερα από 40 ενεργά προϊόντα στα διάφορα Amazon Marketplaces

# Case Study 2: Sports & Outdoor

**October 2018:** Start selling on Amazon

**July 2019:** Selling an average of 15k/month for Q1 & Q2 of 2019 while having a ROAS of 8.5

**July 2020:** Selling an average of 24k/month for Q1 & Q2 of 2020. Margin is at 19%

**2021:** The entire year of 2021 ran with an average of 50k sales/month and 6-digit profit.

**2022:** On the course to reach a 7-digit yearly revenue, taking advantage of the US market development.

- Εκκίνηση βασισμένη σε αγορές EU: Η DE είχε 50% των συνολικών πωλήσεων για τον 1<sup>ο</sup> χρόνο. (October 2018-September 2019). Η Αμερική συνεισφέρει λιγότερο από 10%.
- Σταδιακά, η αγορά της Αμερικής ξεκίνησε να αναπτύσσεται ως ποσοστό των συνολικών πωλήσεων και ως sales revenue. Πλέον συνεισφέρει 9x πωλήσεις συγκριτικά με τον 1<sup>ο</sup> χρόνο (October 2018-September 2019)
- Η διαχείριση των PPC έχει βοηθήσει σε μεγάλο βαθμό. Μέσα στο 2019 το ROAS βρίσκεται σταθερά πάνω από 4.5. Μάλιστα, σε μήνες υψηλής κινητικότητας, οι αγορές των DE & UK διαθέτουν ROAS που διατηρείται στο 8 ή 9.

# Case Study 3: Grocery & Food (Olive oil, tea etc.)



- Παραδοσιακό ελληνικό brand με πολύχρονη παρουσία στο ελληνικό retail δοκίμασε για πρώτη φορά export μέσω της Amazon.
- Ξεκίνησε από Γερμανία, Ιταλία. Από τις αρχές του 2021 μπήκε στις αγορές Γαλλίας και Ισπανίας.
- Εδώ βρισκόμαστε σε μια πολύ ανταγωνιστική αγορά μιας και βρισκόμαστε σε μια κατηγορία με αναγνωρισμένα brands αλλά και με τοπικούς παραγωγούς υψηλής ποιότητας.

# ecommercehellas.gr

- Η EcommerceHellas είναι η πλατφόρμα μέσω της οποίας δραστηριοποιείται η SatiSupp Hellas στην ελληνική αγορά.
- Στόχος της EcommerceHellas είναι να βοηθήσει ελληνικές εταιρείες στην προσπάθειά τους να κάνουν B2C εξαγωγές. Πιο απλά κάνουμε εύκολη τη διαδικασία για τις εταιρείες οι οποίες επιθυμούν να πουλήσουν απευθείας στον πελάτη χωρίς ενδιάμεσους και χονδρεμπόρους μέσα από την πλατφόρμα της Amazon.

## Γιατί να επιλέξω την EcommerceHellas?

- Παρουσία στο Amazon από το 2015.
- Νο1 ελληνικό agency με expertise στο Amazon Account Management/Ad Management.
- Διαχειριζόμαστε πολλά μεγάλα ελληνικά και ξένα brands
- Ειδίκευση στην ανάδειξη του Brand (Brand Development, Brand focused approach).
- Hands off approach.
- Μέλος του Amazon Solution Provider Network.
- Amazon Ads Certified.





# ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Καλύπτουμε κάθε ανάγκη με σκοπό την παρουσία του brand και την πώληση των προϊόντων στα marketplaces της Amazon.

- Setup λογαριασμού & εγγραφή VAT.
- Δημιουργία σελίδων προϊόντων (Amazon SEO Optimized).
- Διαφήμιση και προώθηση προϊόντων και Brand.
- Δημιουργία σελίδας του Brand.
- 360° διαχείριση λογαριασμού.
- Customer Support με native agents.
- Μεταφράσεις σελίδων προϊόντων κ.α.
- Sales Reports και Market/Competitor Analysis.
- Συνεχής στρατηγική καθοδήγηση.

# COURSE OVERVIEW

Το πρώτο πλήρες ελληνικό course μέσα από το οποίο θα μάθετε τα πάντα γύρω από το Amazon και πώς να στήσετε ένα επιτυχημένο κατάστημα στην πλατφόρμα σε παγκόσμιο επίπεδο. Από την εύρεση των προϊόντων μέχρι τη δημιουργία ενός brand και τη συνεχόμενη ροή πωλήσεων σε παγκόσμια κλίμακα μέσα από απλά και δοκιμασμένα βήματα.

- Step by Step video training on demand.
- Εκπαιδευτικό υλικό.
- Πρόσβαση σε Private Facebook Group.
- Q&A Sessions.

# ΠΕΛΑΤΟΛΟΓΙΟ





Sati Supp

# Thank you!

Please feel free to contact us at any time

---

[satisupp.com](https://satisupp.com)

**Email:**

[contact@satisupp.com](mailto:contact@satisupp.com)