



e-Sourcing

Ηλεκτρονικοί διαγωνισμοί



Εξειδικευμένες ηλεκτρονικές υπηρεσίες

Η Business Exchanges A.E. (BE) ιδρύθηκε το 2001 με αποστολή την προώθηση διεταιρικών ηλεκτρονικών συναλλαγών (B2B).

Η εταιρεία δραστηριοποιείται στο πλαίσιο των ευρύτερων ηλεκτρονικών υπηρεσιών της Eurobank Holdings, Μονάδα eBusiness της Τράπεζας, με σκοπό την ομαδοποίηση ηλεκτρονικών υπηρεσιών και την προσφορά ολοκληρωμένων λύσεων στους πελάτες.

Κατέχει πιστοποίηση ISO 9001 και ISO 27001.

Οι υπηρεσίες μας παρέχονται με τη μορφή SaaS (Software as a service):

- Ηλεκτρονικές **δημοπρασίες** (e-Auctions)
- Έργα **προμήθειας** (Sourcing Projects με RFIs/RFPs)
- Ηλεκτρονικές Έρευνες Αγοράς (RFQs)
- Ηλεκτρονικές **Προμήθειες** (e-Procurement)
- Ηλεκτρονική **Τιμολόγηση** (e-Invoicing)
- **Οικονομικής Διαχείρισης** (my business)



ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΟ ΣΥΣΤΗΜΑ
ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΠΟΙΟΤΗΤΑΣ
TUV HELLAS ISO 9001: 2008



ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΟ ΣΥΣΤΗΜΑ
ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΗΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ
TUV HELLAS ISO 14001: 2004

Η υπηρεσία e-Auctions αποφέρει σημαντικά οφέλη

Μέσω του e-Auctions διασφαλίζεται η επίτευξη καλύτερων τιμών για υλικά / υπηρεσίες, καθώς και η διαφάνεια της διαδικασίας προμηθειών αγαθών και υπηρεσιών.

Τα τελευταία χρόνια διενεργήθηκαν επιτυχημένα e-Auctions από επιχειρήσεις του Ιδιωτικού Τομέα και φορείς του Δημοσίου.

Κατηγορίες υλικών / υπηρεσιών

- Ιατροφαρμακευτικό Υλικό
- Ανταλλακτικά
- Αναλώσιμα
- Υπηρεσίες (π.χ. Courier, Κατασκευαστικές και επισκευαστικές εργασίες, παροχή ηλεκτρικού ρεύματος, ενοικίαση αυτοκινήτων)
- Είδη γραφείου
- Ακίνητα

Ενδεικτικά οφέλη διαγωνισμών

	ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ	ΑΡΧΙΚΗ ΤΙΜΗ	ΟΦΕΛΟΣ
ΤΑΙΠΕΔ	ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΜΑΡΙΝΑ ΑΛΙΜΟΥ	> 50 εκατ. €	4,53%
ΟΠΑΠ	ΙΔΙΩΤΙΚΟΣ ΤΟΜΕΑΣ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ IT ΕΞΟΠΛΙΣΜΟ	> 700 χιλ. €	14,88%
ΕΤΑΔ	ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΠΩΛΗΣΗ ΑΚΙΝΗΤΟΥ	> 200 χιλ. €	151,09%
ΑΤΗΧ GROUP	ΙΔΙΩΤΙΚΟΣ ΤΟΜΕΑΣ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΤΕΡΜΑΤΙΚΑ	> 200 χιλ. €	50,50%
ΕΛΙΝ	ΙΔΙΩΤΙΚΟΣ ΤΟΜΕΑΣ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΕΡΓΑΣΙΕΣ ΣΕ ΠΡΑΤΗΡΙΟ	> 4 χιλ. €	30,00%
ΣΚΛΑΒΕΝΙΤΗΣ	ΙΔΙΩΤΙΚΟΣ ΤΟΜΕΑΣ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΓΑΝΤΙΑ	> 800 χιλ. €	22,12%

Η υπηρεσία e-Auctions υποστηρίζει πολλαπλά σχέδια αγοράς

Οι δυνατότητες διαφορετικών σχεδίων αγοράς που παρέχονται, μπορούν να καλύψουν οποιαδήποτε ανάγκη.

Ενδεικτικά Σχέδια Αγοράς που στοχεύουν στη μείωση τιμής



Αγγλικού
τύπου

**Βάσει Τρέχουσας
Τιμής**

Οι προμηθευτές **γνωρίζουν την τρέχουσα τιμή** της αγοράς και διαγωνίζονται με βάση αυτή.

Βάσει Κατάταξης

Ο προμηθευτής υποβάλει την προσφορά του στο σύστημα **χωρίς να γνωρίζει ποια είναι η τρέχουσα προσφορά**, αλλά έχει τη δυνατότητα να ενημερώνεται μόνο για την **κατάταξή του (rank)** στον διαγωνισμό σε σχέση με τους υπόλοιπους προμηθευτές.



Ιαπωνικού
τύπου

Το σύστημα **αρχίζει από μια υψηλή τιμή και την χαμηλώνει σε τακτά χρονικά διαστήματα**. Οι προμηθευτές πρέπει να κάνουν προσφορά στην τρέχουσα τιμή και να συνεχίζουν να κάνουν προσφορά κάθε φορά που η τιμή χαμηλώνει. Εκείνοι που δεν κάνουν προσφορά εγκαταλείπουν την δημοπρασία. Επικρατεί ο προμηθευτής που μένει τελευταίος.



Ολλανδικού
τύπου

Το σύστημα παρουσιάζει **αρχικά μια υψηλή τιμή, και έπειτα μειώνει την τιμή** σε τακτά διαστήματα. Επικρατεί ο πρώτος συναλασσόμενος που θα κάνει προσφορά.

Διατίθεται σε διαφορετικούς τύπους διαγωνισμών

Οι δυνατότητες διαφορετικών σχεδίων αγοράς που παρέχονται, μπορούν να καλύψουν οποιαδήποτε ανάγκη.

Τα σχέδια διαγωνισμών διατίθενται μεμονωμένα αλλά και συνδυαστικά.

Για παράδειγμα για μειοδοτικό διαγωνισμό, μια εταιρεία μπορεί να ξεκινήσει κλειστή κατάθεση προσφορών, να προχωρήσει στην αποσφράγιση και κατόπιν να διενεργήσει διαγωνισμό αγγλικού τύπου με τους επικρατέστερους συμμετέχοντες, θέτοντας ως τιμή εκκίνησης τη χαμηλότερη προσφορά.

Ενδεικτικά Σχέδια Αγοράς που λαμβάνουν υπόψη εκτός από την τιμή και την τεχνική αξία της εκάστοτε προσφοράς.



Κλειστών Προσφορών

Οι προμηθευτές υποβάλουν ηλεκτρονικά τις προσφορές τους, οι οποίες **ανοίγουν αυτόματα** από το σύστημα στο τέλος της διαγωνιστικής διαδικασίας.



Διαγωνισμοί βάσει Μαθηματικών τύπων αξιολόγησης

Ηλεκτρονική διαπραγμάτευση με **συνυπολογισμό μαθηματικών τύπων**. Παράδειγμα ο πλέον διαδεδομένος τύπος αξιολόγησης του Δημοσίου $\Sigma B = \beta 1 * T_x / T_{max} + \beta 2 * K_{min} / K_x$ ή οποιοδήποτε αλγεβρικό άθροισμα επιλέξει ο πελάτης.



Διαγωνισμοί βάσει Σχετικής Βαθμολογίας Προμηθευτών

Σε αυτούς τους διαγωνισμούς ο δημιουργός της έρευνας αγοράς **βαθμολογεί τους προμηθευτές** που συμμετέχουν στον διαγωνισμό με συγκεκριμένο ποσοστό, το οποίο προκύπτει **μετά την αξιολόγηση** των τεχνικών προσφορών όλων των διαγωνιζόμενων σε προηγούμενο στάδιο. Όταν ο προμηθευτής καταθέτει την προσφορά του στο σύστημα, **το σύστημα αυτόματα την μειώνει κατά το ποσοστό αυτό και η τροποποιημένη προσφορά είναι αυτή που κατατάσσει τον προμηθευτή** στον διαγωνισμό.

Μια ηλεκτρονική δημοπρασία μπορεί να υλοποιηθεί με 5 απλά βήματα

1

Προετοιμασία e-Auction

- Επιλογή Σχεδίου αγοράς και τύπου δημοπρασίας
- Δημιουργία Σχεδίου πρωτοκόλλου της διαπραγμάτευσης. Σύμφωνα με το σχέδιο που θα χρησιμοποιηθεί συντάσσεται το πρωτόκολλο της διαπραγμάτευσης, που αποτελεί παράρτημα και δημοσιεύεται στην προκήρυξη

2

Αποτίμηση και επιλογή προμηθευτών / συμμετεχόντων

- Ο πελάτης (φορέας) επιλέγει τους προμηθευτές που θα λάβουν μέρος στη δημοπρασία
- Η Eurobank Holdings:
 - Ενεργοποιεί τους προμηθευτές στο σύστημα
 - Εκπαιδεύει τους εκπροσώπους των προμηθευτών

3

Εκτέλεση πιλοτικού διαγωνισμού (mock)

4

Διενέργεια δημοπρασίας - Live Event

5

Επιλογή προμηθευτή από τον πελάτη (φορέα)

Ένα έργο προμήθειας μπορεί να υλοποιηθεί με 4 απλά βήματα

1

Προετοιμασία Έργου Προμήθειας

- Επιλογή περιεχομένου του έργου προμήθειας από τον πελάτη, π.χ. εάν το έργο θα περιλαμβάνει **RFI, RFPs** και δημιουργία των αντίστοιχων συνοδευτικών αρχείων καθώς και των αιτούμενων αρχείων προς συμπλήρωση από τους συμμετέχοντες.
- Ορισμός χρονοδιαγράμματος (διάρκεια έργου προμήθειας)
- Δημιουργία προσχέδιου Έργου Προμήθειας και έλεγχος από τον πελάτη ότι ανταποκρίνεται στις ανάγκες του.

2

Αποτίμηση και επιλογή προμηθευτών / συμμετεχόντων

- Ο πελάτης (φορέας) επιλέγει τους προμηθευτές που θα λάβουν μέρος στο έργο προμήθειας
- Η Eurobank Holdings:
 - Ενεργοποιεί τους προμηθευτές στο σύστημα
 - Εκπαιδεύει τους εκπροσώπους των προμηθευτών

4

Διενέργεια Έργου Προμήθειας - Live Event

5

Επιλογή προμηθευτή από τον πελάτη

Μοντέλο παροχής υπηρεσιών e-Auctions

Η υπηρεσία διατίθεται μέσω της **διεθνούς φήμης και εμβέλειας πλατφόρμας της SAP Ariba**, η οποία σας επιτρέπει να διεξάγετε ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς με **διαδικασίες και υπηρεσίες** παγκόσμιας κλάσης όσον αφορά στη διαφάνεια, την αμεσότητα, την εξυπηρέτηση και το κόστος.

Η διαχείριση της ηλεκτρονικής πλατφόρμας **SAP Ariba Cloud** διενεργείται από την Ariba Inc με στόχο να διασφαλίσει την ακεραιότητα της αγοράς σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η πλατφόρμα απευθύνεται σε μια ευρεία online κοινότητα, την οποία εμπιστεύονται **3.000 SAP πελάτες** και **συμμετέχουν 3.000.000 προμηθευτές**.

Οι υπηρεσίες παρέχονται με το μοντέλο Software as a Service

- **Δεν απαιτείται επένδυση από την επιχείρηση.**
Ο φορέας και οι προμηθευτές του δε χρειάζεται να προβούν σε καμία αγορά εξοπλισμού και λογισμικού.
- Για τη χρήση των υπηρεσιών **απαιτείται μόνο μια σύνδεση στο Internet** και ένας browser.
- Ελάχιστος χρόνος προετοιμασίας.
- Εξαιρετικά χαμηλό κόστος χρήσης της υπηρεσίας.

Τα οφέλη χρήσης της υπηρεσίας είναι πολλαπλά

Η υπηρεσία e-Auctions υποστηρίζει τις διαπραγματεύσεις στο περιβάλλον B2B με διαφάνεια στην αξιολόγηση προμηθευτών και quick-wins σε ένα δυναμικό και μεταβαλλόμενο περιβάλλον.

Συγκεκριμένα, η υπηρεσία:

- διασφαλίζει την **επίτευξη καλύτερων τιμών** για υλικά, αγαθά ή υπηρεσίες καθώς και τη **διαφάνεια** των προμηθειών αγαθών και υπηρεσιών τόσο για τον διοργανωτή όσο και για τον προμηθευτή.
- ενισχύει τον **ανταγωνισμό**, την **αποτελεσματικότητα** και την **παραγωγικότητα** και μειώνει τον απαιτούμενο χρόνο διαπραγματεύσεων, ειδικά στο οικονομικό σκέλος της συμφωνίας.
- προσφέρει τη δυνατότητα πλήρους ηλεκτρονικής **self-service διαχείρισης διαγωνισμών** από εσάς, δημιουργίας σεναρίων για ανάδειξη νικητή, αλλά και την τροποποίηση ενεργού διαγωνισμού με στόχο την αποτελεσματικότερη ροή εργασιών.

Η υπηρεσία e-Auctions βοηθά τους προμηθευτές στην πιο αποτελεσματική διαχείριση των αποθεμάτων τους, βελτιώνοντας την κερδοφορία, ενώ οι πελάτες μπορούν να μειώσουν το χρόνο και το κόστος από τη διαδικασία αγοράς τους



e-Sourcing

Παράρτημα - Case Studies



Παραδείγματα Υλοποίησης e-Auctions για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων

Κάθε επιχείρηση μπορεί να χρησιμοποιήσει ηλεκτρονικές δημοπρασίες για την επίτευξη σημαντικής μείωσης του κόστους για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων, είτε υλικών ή υπηρεσιών



ΣΚΛΑΒΕΝΙΤΗΣ

Αναλώσιμα: ηλεκτρονικές δημοπρασίες για αναλώσιμα (χαρτοταινία θερμική, γάντια, χαρτί συσκευασίας, σακούλες). Πέτυχε σε διαγωνισμούς **μείωση έως και 22%** σε σύγκριση με την αρχική προσφορά που είχε τεθεί.



Τεχνικά Έργα: Ο Τομέας Προμηθειών της Eurobank διεξάγει ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς για όλα τα τεχνικά έργα (ανακαινίσεις, επισκευές, αποξηλώσεις). Πέτυχε στους διαγωνισμούς του 2020 **συνολική μείωση 10,33%** σε σύγκριση με την αρχική προσφορά που είχε τεθεί σε κάθε διαγωνισμό.



Μαρίνα Αλίμου: Το ΤΑΙΠΕΔ χρησιμοποίησε την πλατφόρμα διαγωνισμών για την εκτέλεση του διαγωνισμού. Οι προσκεκλημένοι ήταν 3 εταιρίες. Η τελική τιμή πώλησης, μετά τον ηλεκτρονικό διαγωνισμό, επέφερε σημαντικό **επιπλέον όφελος 4,5%** (> €2,5 εκατ).



Υλικά & Υπηρεσίες: ηλεκτρονικές δημοπρασίες, για την προμήθεια υλικών και υπηρεσιών για την κατασκευή μεγάλων έργων στην Ελλάδα και το εξωτερικό. Το όφελος για την εταιρεία ήταν σημαντικό δεδομένου ότι μέσω της διαδικασίας του ηλεκτρονικού πλειστηριασμού κατάφερε να μειώσει την αρχική τιμή του προϋπολογισμού κατά **μέσο όρο 25%**.



Ταχυδρομικές Υπηρεσίες: Η εταιρεία εκτέλεσε 13 διαδοχικούς και ανεξάρτητους multi-item διαγωνισμούς για υπηρεσίες ταχυμεταφοράς επιτυγχάνοντας **μείωση 14%** σε σύγκριση με τις αρχικές προσφορές που είχε λάβει και διαπραγματευτεί εξωσυστημικά.



Είδη & Υπηρεσίες: το **MITSIS GROUP** έχει διενεργήσει επιτυχημένους ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς για **IT εξοπλισμό, για παροχή ηλεκτρονικού ρεύματος (μέσης & χαμηλής τάσης) καθώς και ενοικίαση αυτοκινήτων** για τους πελάτες του.

Παραδείγματα Υλοποίησης e-Auctions για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων



Υπηρεσίες Μεταφοράς Έδρας

Ο Όμιλος Ελληνικά Χρηματιστήρια Α.Ε. ολοκλήρωσε πολλαπλές ηλεκτρονικές δημοπρασίες για την προμήθεια προϊόντων & υπηρεσιών με σκοπό τη μεταφορά της εκτός του κέντρου της Αθήνας.

Οι τύποι διαγωνισμών χρησιμοποιήθηκε είναι **μειοδοτικοί διαγωνισμοί Αγγλικού Τύπου** αλλά και μειοδοσίες που στηρίζονται στον **συνυπολογισμό μαθηματικών τύπων κατά την διαδικασία υποβολής των προσφορών**.

Χαρακτηριστικό παράδειγμα τέτοιου τύπου διαγωνισμού με ήταν η διεξαγωγή του διαγωνισμού για την **προμήθεια & εγκατάσταση Η/Υ** για τον όμιλο που στηρίχτηκε στον ακόλουθο μαθηματικό τύπο:

$$SB = \beta_1 * T_x / T_{max} + \beta_2 * K_{min} / K_x$$

Το όφελος για τον όμιλο ήταν εξαιρετικά σημαντικό καθώς μέσω της ηλεκτρονικής διαγωνιστικής διαδικασίας κατόρθωσε να πετύχει **σημαντικές μειώσεις σε σχέση με την αρχικά προϋπολογισθείσα τιμή που κυμαινόταν μεταξύ 22% έως 50%**.



Ακίνητη Περιουσία

Από τον Ιούνιο του 2013 έως σήμερα, η Εταιρεία Ακινήτων Δημοσίου (ΕΤΑΔ) έχει εκτελέσει ηλεκτρονικές δημοπρασίες για να πωλήσει δημόσια κτίρια.

Ο στόχος των ηλεκτρονικών δημοπρασιών ήταν η επίτευξη της καλύτερης τιμής προσφοράς για δημοσία κτίρια και γραφεία.

Σε αυτές τις ηλεκτρονικές δημοπρασίες, έχουν πωληθεί 34 κτίρια στην Ελλάδα

Το μεγαλύτερο όφελος για την εταιρεία για μια δημοπρασία του Νοεμβρίου 2014, είναι **151,09% της αξίας του κτιρίου που πωλήθηκε**.

Η υπηρεσία κέρδισε βραβείο στα **Business IT Excellence Awards 2014 (BITE)** για τη συνεργασία αυτή.



Κατασκευαστικές υπηρεσίες:

Η ΕΛΙΝΟΙΑ έχει εκτελέσει πολλές ηλεκτρονικές δημοπρασίες με σκοπό τον εκσυγχρονισμό των σταθμών πετρελαίου / φυσικού αερίου ΕΛΙΝ σε όλη την Ελλάδα, με όφελος κατά μέσο όρο **33%**.

Η υπηρεσία κέρδισε βραβείο στα **Business IT Excellence Awards 2015 (BITE)**, που διοργανώθηκε από την Boussias Communications & ELTRUN, για τη συνεργασία με την ΕΛΙΝΟΙΑ και την εκτέλεση επιτυχημένων e-Auctions.



Κατασκευαστικές υπηρεσίες:

Ο όμιλος «Ελλάκτορ» ξεκίνησε τον Απρίλιο 2021 τη χρήση της πλατφόρμας ηλεκτρονικών διαγωνισμών. Διενέργησε με επιτυχία τον πρώτο ηλεκτρονικό διαγωνισμό πολλαπλών ειδών για IT εξοπλισμό αποκομίζοντας συνολικό όφελος **20,47%**.

Κάθε επιχείρηση μπορεί να χρησιμοποιήσει ηλεκτρονικές δημοπρασίες για την επίτευξη σημαντικής μείωσης του κόστους για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων, είτε υλικών ή υπηρεσιών

Παράδειγμα Υλοποίησης στον τομέα Προμηθειών Υγείας 1/2



Η Εθνική Επιτροπή Προμηθειών Υγείας, καθώς και μεμονωμένα Δημόσια Νοσοκομεία έχουν **επιτύχει εξαιρετικά αποτελέσματα** εξοικονόμησης κόστους για το Ελληνικό Δημόσιο, με χρήση των υπηρεσιών e-Auctions και e-Catalogues

- Μέσω της πλατφόρμας e-Auctions, περισσότερες από **300 ηλεκτρονικές δημοπρασίες** εκτελέστηκαν με επιτυχία!
- Μετά την εκτέλεση των διαγωνισμών, η ΕΠΥ δημιούργησε **ηλεκτρονικούς καταλόγους (e-catalogues)** στο σύστημά μας και έδωσε πρόσβαση στα Δημόσια Νοσοκομεία για την εκτέλεση των παραγγελιών τους.

Συνοπτικά τα οφέλη για την ΕΠΥ (2011-2014)

ΑΡΧΙΚΗ ΤΙΜΗ

ΤΕΛΙΚΗ ΤΙΜΗ

ΟΦΕΛΟΣ

>110 εκατ. €

80 < εκατ. €

32,5%

ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑ

ΧΡΗΣΤΕΣ

ΕΓΚΡΙΝΟΝΤΕΣ

ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ

ΑΞΙΑ

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ

>110

>200

>200

> 11.000

> 55 εκατ. €

Φάρμακα και άλλο υγειονομικό υλικό

Παράδειγμα Υλοποίησης στον τομέα Προμηθειών Υγείας 2/2

ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ	ΑΡΧΙΚΗ ΤΙΜΗ	ΟΦΕΛΟΣ
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ CIPROFLOXACIN 400MG/200ML INJ SOL	>5,3 εκατ. €	92,08%
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ OXALIPLATIN 100MG SOL INF	>2,5 εκατ. €	91,12%
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ ONDANSETRON 8MG/4ML INJ SOL	> 500 χιλ. €	92,66%
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ ΕΝΤΥΠΑ ΟΑΕΔ	> 60 χιλ. €	49,53%
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ ΗΛΕΚΤΡΟΠΑΡΑΓΩΓΑ ΖΕΥΓΗ	>8 χιλ. €	46,48%
ΠΛΕΙΣΤΗΡΙΑΣΜΟΣ ΓΙΑ ΙΑΤΡΟ ΕΡΓΑΣΙΑΣ & ΤΕΧΝΙΚΟ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ	> 9 χιλ. €	37,67%

Διενέργεια ηλεκτρονικών πλειστηριασμών για προϊόντα και υπηρεσίες
~ **300 εκατ. €**

Μέση μείωση τιμής
~ **15 - 20%**

Επιτεύχθηκε **μείωση** στην τιμή προμήθειας που σε ορισμένες περιπτώσεις έφτασε και το **92%** σε σχέση με την αρχική τιμή που είχε τεθεί από τον Αγοραστή

Αριθμός Δημοπρασιών
~ **500**

Σύνολο συμμετοχών
~ **400 εταιρείες**

Παραδείγματα Υλοποίησης έργων προμήθευσης για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων

Κάθε επιχείρηση μπορεί να χρησιμοποιήσει ηλεκτρονικές υπηρεσίες Προμήθευσης για την επίτευξη σημαντικής μείωσης του κόστους για κάθε ανάγκη σύναψης συμβάσεων, είτε υλικών ή υπηρεσιών



Sourcing Projects: Η EuroAsia και EuroAfrica διεξάγουν Sourcing Projects όπου για κάθε έργο προμήθειας περιλαμβάνεται RFI καθώς και RFPs με επαναληπτικούς γύρους με συμμετέχοντες από την Ελλάδα και το εξωτερικό. Τα έργα αφορούν κατά κύριο λόγο VSC CONVERTERS, CABLE SYSTEMS, CONVERTER STATIONS.

Ostanimo odgovorni.
Čuvajmo zdravlje.



ERB Serbia: Η Eurobank στη Σερβία διεξάγει Sourcing Projects με επαναληπτικούς γύρους RFPs. Χρησιμοποιεί την πλατφόρμα για κάθε είδος/ υπηρεσία. **Ενδεικτικά αναφέρουμε:**

- Tender for the provision of environmental consultancy services.
- Tender for merchandising services.
- Tender for purchase of laptop devices.
- Tender for office and printing material.
- Tender for the provision of technical maintenance services of the Bank's Head Office buildings in Belgrade.
- Tender for the provision of mobile services.
- Tender for purchase and delivery of drinking water.



ERB Postbank: Η Eurobank στη Βουλγαρία πρόσφατα ξεκίνησε τη διεξαγωγή Sourcing Projects με επαναληπτικούς γύρους RFPs προκειμένου να διεξάγει διαγωνισμό για το έργο "Facility Management Tender Call".

ΒΙΟΧΑΛΚΟ

ΒΙΟΧΑΛΚΟ: Η εταιρεία Steelmet (του ομίλου Βιοχάλκο) πρόσφατα ξεκίνησε με επιτυχία τη διεξαγωγή Sourcing Projects με επαναληπτικούς γύρους RFPs προκειμένου να διεξάγει διαγωνισμό για την προμήθεια ηλεκτρολογικού εξοπλισμού.